PRISMA NEWS

PrismaLife setzt auf Rendite statt Garantien: Neues Altersvorsorgedepot kombiniert maximale Freiheit mit staatlicher Förderung

- Umfangreiche und flexible Auswahl aus ETFs und gemanagten Fonds
- Unterschiedliche Produktvarianten für individuellen Vorsorgebedarf
- Beratung bleibt entscheidender Erfolgsfaktor



Ruggell, 16.10.2026 – Die PrismaLife AG bereitet den Einstieg in die neue staatlich geförderte private Altersvorsorge vor. Der liechtensteinische Vorsorgespezialist plant zum Start der Reform in Deutschland ab Januar 2027 ein Altersvorsorgedepot, das konsequent auf Beitragsgarantien verzichtet. Damit überträgt PrismaLife ihre langjährige Expertise im renditeorientierten, fondsgebundenen Vermögensaufbau auf die geförderte Altersvorsorge.

«Ein garantiefreies Altersvorsorgedepot passt perfekt zu unserer DNA», sagt Stefan Opel, CEO der PrismaLife AG. «Langfristige Altersvorsorge funktioniert für Kunden heute vor allem über den Kapitalmarkt. Eine hundertprozentige Beitragsgarantie mag sicher erscheinen, begrenzt aber die Renditechancen massiv und führt oft dazu, dass die Inflation die Ersparnisse schleichend entwertet.»

Maßgeschneiderte Portfolios durch breite Streuung
Das Produktkonzept „Prisma FlexInvest FörderPlus“ geht deutlich über Standardlösungen hinaus. Kunden können aus etwa 140 ETFs und gemanagten Fonds wählen – und dabei bis zu 35 Titel gleichzeitig im Depot führen. Ein besonderer Vorteil: Bei gemanagten Fonds werden 100% der Rückvergütungen (Kickbacks) an die Kunden erstattet.

Durch die gezielte Kombination verschiedener Anlageklassen lassen sich hocheffiziente Portfolios zusammenstellen. Ziel dieser breiten Streuung ist ein durchschnittlich höherer Ertrag bei gleichzeitig reduziertem Risiko, da Schwankungen einzelner Werte besser ausgeglichen werden können.

Ganzheitliche Beratung als Schlüssel zur optimalen Vorsorge
In Zusammenarbeit mit BarmeniaGothaer ermöglicht die PrismaLife außerdem den Zugang zu einem kostengünstigen Standarddepot. Wer allerdings eine passgenaue Vorsorgeplanung wünscht, profitiert von den erweiterten Varianten des Altersvorsorgedepots, inklusive persönlicher Beratung. «Die staatliche Förderung ist ein attraktiver Türöffner, ersetzt aber keine umfassende Vorsorgeplanung», betont Opel. «Die eigentliche Beratungsleistung beginnt dort, wo es um höhere Sparbeiträge, Versorgungslücken und die Frage geht, welche Kombination aus geförderter Vorsorge, privater Vorsorge und betrieblicher Altersversorgung für den einzelnen Kunden sinnvoll ist.»

Starke Impulse für Vermittler und neue Zielgruppen
Für die Umsetzung dieser Strategie bietet PrismaLife Vermittlern leistungsstarke Tools wie den interaktiven „Prisma FundFinder“, einen anschaulichen Förderrechner und eine intuitive Angebotssoftware an. Sie unterstützten die Beratung, so dass die Kunden eine Lösung erhalten, die genau auf ihre Wünsche zugeschnitten ist.

Das neue Altersvorsorgedepot wird künftig zu einem wichtigen Bestandteil der ganzheitlichen Beratung. Insbesondere bei niedrigeren Sparbeiträgen kann die geplante Förderung – bestehend aus Grundzulage, Kinderzulagen und einer Startprämie für junge Sparer – einen starken Hebel entfalten.

Die Reform eröffnet zudem Chancen, neue Zielgruppen wie Selbstständige zu erschließen und bestehende Vorsorgestrukturen neu zu bewerten. Für die PrismaLife ist der Einstieg in die geförderte Altersvorsorge daher keine kurzfristige Produkterweiterung, sondern eine klare strategische Entscheidung.

Zur Pressemitteilung

Ihre Ansprechpartner



Thomas Lößlein
Director Sales
PrismaLife AG
+49 176 15588600



Rainer Overbeck
Key Account Manager
PrismaLife AG
+49 173 9992063

Kostenlose Online-Seminare der PrismaLife AG

In den kommenden Wochen erfahren Sie von uns, welche Vorteile das neue Altersvorsorgedepot der PrismaLife für Sie und Ihre Kunden bereithält.

Informieren Sie sich bei einem unserer kompakten und informativen Online-Seminare. Die nächsten Termine:

- 04.11.2026, 10 Uhr
- 17.11.2026, 11 Uhr
- 10.12.2026, 10 Uhr
- 13.01.2027, 11 Uhr

Hier können Sie sich anmelden.

Sprechen Sie persönlich mit uns auf der **DKM**. Sie finden das **PrismaLife-Team in Halle 3 am Stand der BarmeniaGothaer, E02 + E03**.
Als unser Gast erhalten Sie von uns Ihr **kostenfreies DKM-Ticket**. Der reguläre Ticketpreis von 95 Euro wird vollständig von uns übernommen.

Sichern Sie sich Ihr Ticket bis zum 26.10.2026:
https://service.die-leitmesse.de/prismalife/2026

Sie haben Fragen oder wünschen einen persönlichen Kontakt?

Gerne stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 0800-2370500 (kostenfrei) oder per Mail unter sales@prismalife.com zur Verfügung.

PrismaLife AG
Industriering 40
9491 Ruggell
Liechtenstein
0800-2370500
sales@prismalife.com



Datenschutz
Die PrismaLife AG wendet die EU-Datenschutz-Grundverordnung an. Nähere Informationen finden Sie unter prismalife.com/datenschutz/. Bitte beachten Sie insbesondere die Datenschutzhinweise zum Umgang mit Ihren Daten bei Kontaktaufnahme mit uns. Der Inhalt dieser E-Mail ist ausschließlich für den bezeichneten Empfänger bestimmt und kann vertrauliche Informationen enthalten. Wenn Sie nicht der Empfänger dieser E-Mail oder dessen Vertreter sind, dann senden Sie bitte die E-Mail an den Absender zurück (Antwort-Funktion) und entfernen danach diese Nachricht. Sie dürfen diese E-Mail und eventuell angehängte Dokumente weder öffnen, lesen, kopieren, verbreiten noch ihren Inhalt in irgendeiner Weise nutzen.

Impressum
PrismaLife AG | Industriering 40 | 9491 Ruggell | Liechtenstein
Telefon 0800 237 0500 (kostenfrei aus dem deutschen Fest- und Mobilnetz)
Telefon +423 237 0500 | Fax +423 237 0009

Geschäftsleitung
S. Opel (CEO), T. Moser (CFRO)
Präsident des Verwaltungsrats: Dr. H. Frommelt

Registernummer FL-0002.027.093-3 des liechtensteinischen Handelsregisters
Das ausführliche Impressum können Sie hier einsehen.